



RUIZGALLARDO
CONSULTORES DE NEGOCIO

Presentación de la firma



- ▶ La firma
- ▶ Nuestra visión de negocio
- ▶ Valores que nos inspiran
- ▶ Equipo de socios
- ▶ Servicios profesionales de consultoría de negocio
- ▶ Servicio de asesoría de negocio permanente
- ▶ Experiencia



¿Qué hacemos?

RUIZGALLARDO es una firma dedicada a la consultoría de dirección que tiene una misión muy clara: implementar la excelencia en el hacer de sus clientes a través de la innovación, la experiencia y el compromiso

¿Por qué?

Nos consideramos una alternativa a las firmas de consultoría de negocio tradicionales por la aproximación integral a la problemática de las empresas englobando el dominio de las mejores prácticas de gestión y las nuevas tecnologías aplicadas al negocio

¿Qué nos impulsa?

La visión de RUIZGALLARDO es ser la firma de consultoría estratégica más valorada y recomendada por nuestros clientes, debido a la cercanía del equipo de trabajo, el planteamiento de soluciones reales y la adquisición de un compromiso sobre resultados

¿Quiénes somos?

RUIZGALLARDO es un equipo de profesionales con experiencia contrastada en consultoría y dirección, que ayuda a sus clientes a obtener resultados tangibles mejorando la gestión diaria de sus empresas y su rentabilidad



¿Cómo trabajamos?

RUIZGALLARDO trabaja junto a la alta dirección y los máximos responsables del negocio implicándose en el análisis y la resolución de las situaciones más comprometidas de la empresa desde una perspectiva imparcial y profesional, con una dedicación plena de toda nuestra organización

La filosofía del equipo

Nuestro equipo es mucho más que un grupo de analistas y estrategas. Somos personas curiosas, proactivas, perfeccionistas y con un experimentado *background*, lo que nos permiten aportar conocimiento transversal a la organización, prestando siempre especial atención en el servicio que damos a nuestros clientes

Nuestro futuro

En RUIZGALLARDO tenemos como objetivo convertirnos en la consultora de dirección de referencia a nivel nacional en la prestación de servicios integrales de gestión empresarial, ayudando a mejorar la situación de las empresas españolas a través de una estrecha colaboración con *partners* de primer nivel en las principales ciudades españolas



Para establecer una relación sólida y duradera con nuestros clientes nuestro equipo se supera a diario apoyando nuestra labor en 3 principios básicos

La excelencia

RUIZGALLARDO trabaja con sus clientes en cada uno de los aspectos claves para la consecución del éxito: crecimiento orgánico, gestión de la información, desarrollo comercial, posicionamiento de la marca y gestión de recursos financieros entre otros.

Nuestro estándar de calidad es el más alto, superar las expectativas de nuestros clientes cuidando hasta el mínimo detalle *“porque los pequeños detalles marcan la diferencia”*.

El compromiso

La mejor forma de medir nuestra eficacia y valorar nuestra aportación es: exigimos unos compromisos con el cliente y cumplirlos en su totalidad, haciendo un seguimiento del funcionamiento integral de la empresa y recomendando futuras actuaciones.

Los beneficios directos que aportamos al cliente determinan nuestra actuación. Por eso, compartimos los riesgos de implantación de los proyectos.

La asociación

RUIZGALLARDO se preocupa por el buen hacer de sus clientes convirtiéndose en *partner* de confianza. Proveemos de los recursos y la información objetiva para tomar las mejores decisiones asegurando el buen funcionamiento de la empresa a largo plazo.

Somos la única consultora de dirección que tiene un servicio de asesoría de negocio permanente que permite a nuestros clientes disponer en cualquier momento de nuestras recomendaciones para la gestión diaria de su negocio.



Pablo Ruiz
Socio director

- ▶ Más de 7 años como consultor tecnológico, experto en marketing y consultor estratégico de negocio
- ▶ MBA por el Instituto de Empresa Business School
- ▶ Premio OTRI 2009 a la mejor patente del cuarto trimestre por la Universidad de Cádiz
- ▶ Doctorando en la Universidad de Cádiz en Nuevas Tecnologías Aplicadas



Pablo Matas
Socio

- ▶ Más de 9 años como experto financiero y consultor estratégico de negocio
- ▶ MBA por el Instituto de Empresa Business School con mención honorífica
- ▶ Máster en Bolsa y Mercados Financieros por Instituto de Estudios Bursátiles
- ▶ Licenciado en Económicas por la Universidad de Salamanca



Arão Guerreiro
Socio

- ▶ Más de 6 años como especialista en desarrollo de negocio, consultor estratégico y especialista en financiación pública
- ▶ MBA por el Instituto de Empresa Business School
- ▶ Licenciado en Administración de Empresas por Universidad del Algarve (Portugal)



La actividad de RUIZGALLARDO se centra en el diagnóstico, diseño, desarrollo e implantación de proyectos en 5 áreas concretas





Dentro de estas 5 áreas, cada proyecto pasa por tres fases de maduración que sientan las bases para asegurar el éxito de la actuación

DIAGNÓSTICO

- En esta fase se documenta el estado inicial y los síntomas del problema. Así pueden tomarse las decisiones más adecuadas que lleven a la empresa a una mejor situación. También se establecen los objetivos y el alcance de la colaboración.
- Es la fase más importante del proceso y las tareas principales son la recogida de información y el análisis exhaustivo. También se evalúan y programan futuras actuaciones a corto y medio plazo en otras áreas relacionadas.

DISEÑO Y DESARROLLO

- El diseño debe basarse en tres pilares: el correcto diagnóstico del problema, la experiencia adquirida a lo largo de los años y el *know-how* de los consultores de negocio.
- De esta manera, esta etapa se apoya en las mejores prácticas empresariales para el desarrollo del negocio en la área afectada.
- Cada actuación se programa y se coordina perfectamente, se otorgan responsabilidades y se detalla con antelación un plan de contingencias.

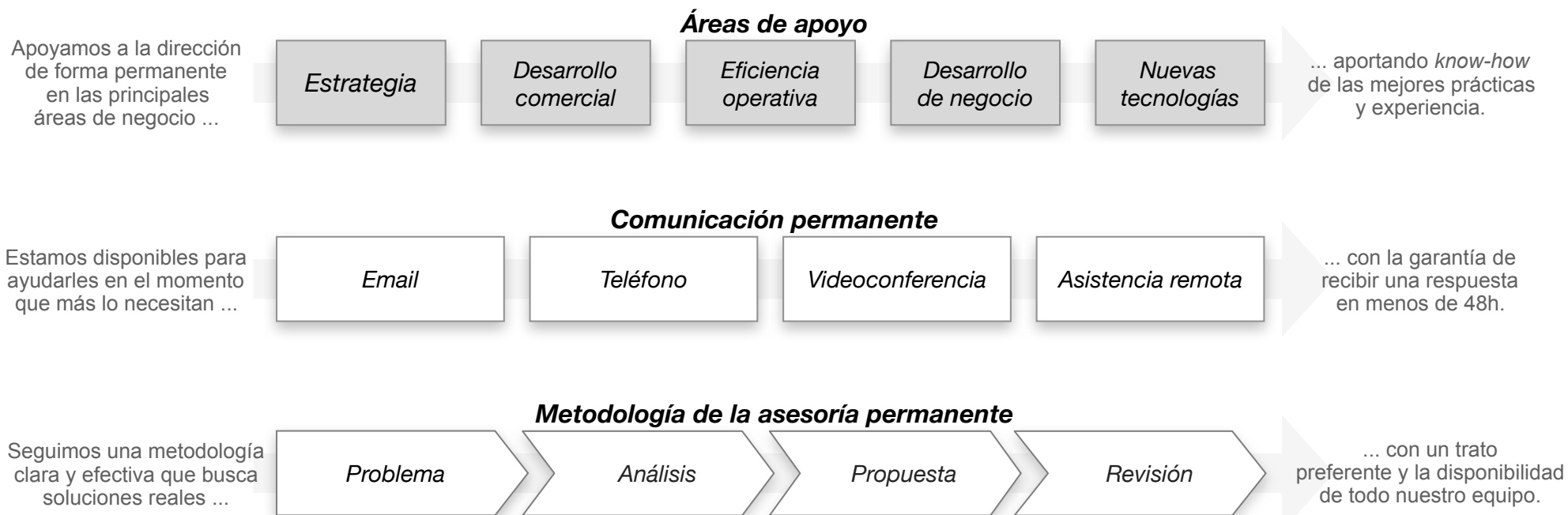
IMPLANTACIÓN

- Durante esta fase es necesaria la coordinación del equipo de consultores con los responsables de cada área para llevar a buen término las actuaciones diseñadas. Aún son necesarias la toma de decisiones importantes para culminar con éxito el proyecto.
- Tras su finalización, es importante poner en marcha un sistema de control y seguimiento que valore la actuación en su conjunto y el impacto directo sobre las diferentes áreas.

Para garantizar los mejores resultados RUIZGALLARDO apuesta por proyectos “llave en mano” aunque, según las necesidades de su empresa, también puede incorporarse en la segunda o la tercera fase del proyecto como asesor para el desarrollo del proyecto.



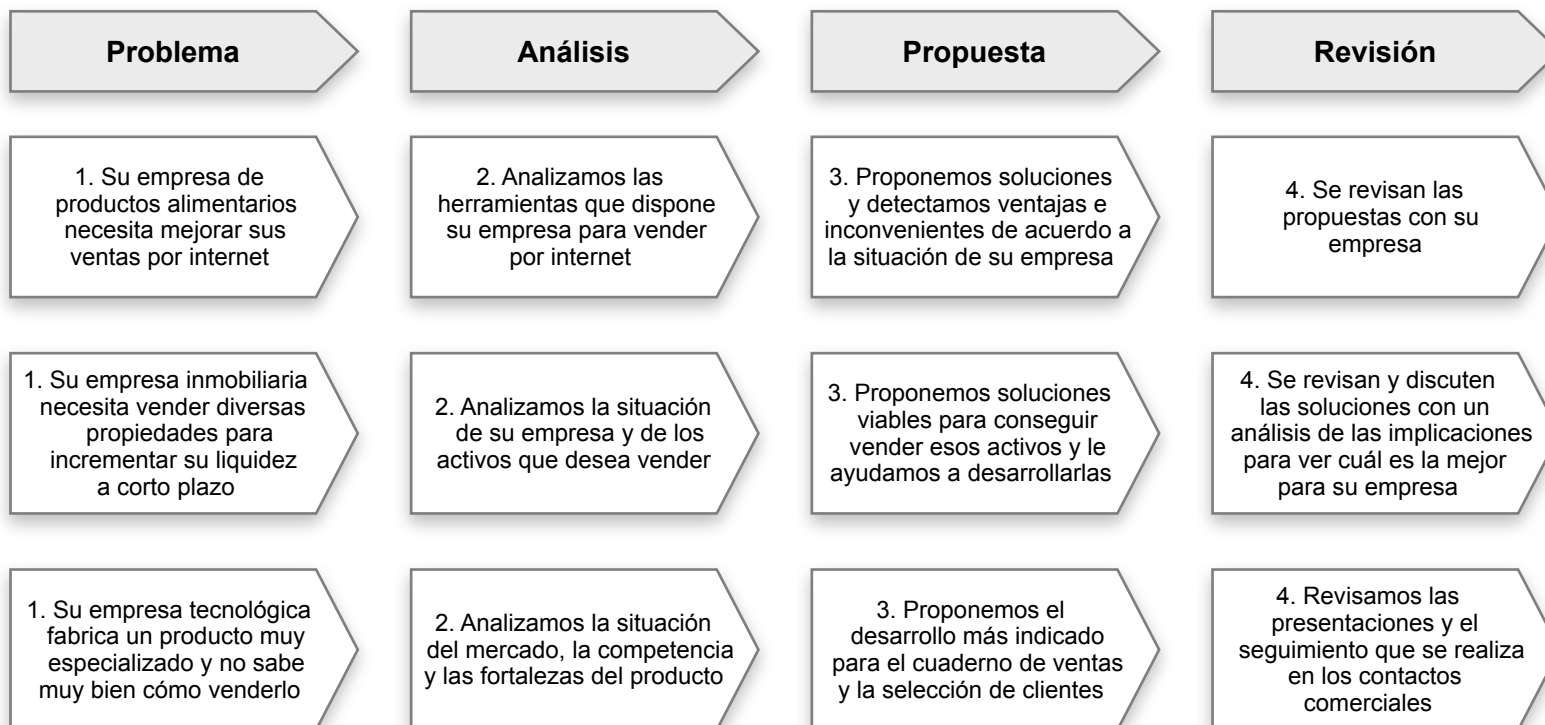
Con este servicio, nuestros clientes preferentes pueden disponer en cualquier momento de todo nuestro equipo, encontrando un fuerte apoyo en la gestión diaria





Nuestro equipo ofrece soluciones a medida según la problemática concreta y la actividad empresarial que desarrolla nuestro cliente

Ejemplos
ilustrativos





Banca y seguros

Banco Sabadell
Banco Santander
BBVA
Caja Duero
DKV Seguros
“La Caixa”

Industrial

OAK
Sunsundegui

Construcción

Espuelas Inmobiliaria
Federación de Empresarios de la Construcción de Cádiz
Federación Empresarios de la Construcción de Zaragoza
INTERSA
Sociedad de mediación inmobiliaria (Portugal)
Zimenta Obras y Proyectos

Organismos públicos

Ayuntamiento de Cádiz - IFEF
Ayuntamiento de Madrid
Barcelona @ctiva
Centro Europeo de Empresas e Innovación de Navarra (CEIN)
CIDER (Portugal)
Instituto de Marketing Research (Portugal)
Proyecto Animal
Sodena
Vértice Mais (Portugal)
Zaragoza Dinámica

Biotecnológico

Cellerix
Amplicel
Nimgenetics
Nedken Solutions
NLife Therapeutics
Genyca Innova

Ocio y tiempo libre

Al-Qutun Agroturismo
DaymonSport
Horizon Aventura
Universidad de Granada

Tecnológico

ecototal.com
clubdigital.es
TAFCO
TECNAN
Quattro Tecnología y Mejora
Planet Media Communications
ANCHACastilla.com

Servicios

Comercial ANAYA
Hoteles Hilton
ISS
La Quilama
Mambografics



RUIZGALLARDO
CONSULTORES DE NEGOCIO

MADRID

Ctra. Fuencarral a Alcobendas 14, Edificio C, Bajo A
28049 - Madrid

administracion@ruizgallardo.com